



Transfert en cours région parisienne
58 rue de la bretonnerie
45000 – Orléans

Contact :

Andrés ASSMUS

+33 (0)6 35 96 76 10

@ :

europebusinessservices@gmail.com



Mission

Devenir un des leaders de la location de moyens de transport écologique.

Activité

Location de moyens de transport « écologiques » avec/sans chauffeur en mode « partage »

Domaine d'activité

Transport & mobilité durables

Stade de développement

1^{er} produit, 1^{er} client

Date de création : 13/06/2005

Nombre de salariés initial : 1

Nombre de salariés actuel : 1

Nombre de salariés à 3 ans : 35

Fonds propres : 55 K€

Fonds levés : 0 K€

Montant recherché : 1 M€ Fonds Inv.

Aujourd'hui, je recherche

Des partenaires financiers

Des partenaires commerciaux

Des partenaires "industriels"

ACTIVITÉ

Ecologycar® proposera un service de location de moyens de transport exclusivement **écologique** : (Hybride, GNV, électrique, autres) en mode « **partage** ». Un concept pionnier qui offre une solution combinant les deux dimensions.

Nos marchés sont :

- Les flottes d'entreprise en mode « car-sharing » permettant d'optimiser : la gestion, le temps, les coûts et l'empreinte écologique.

- La mise à disposition de location de moyens de locomotion aux collectivités.

Ecologycar® répondra à deux enjeux majeures de notre société :

- La place de la voiture sera transformée dans notre société. On s'orientera plus vers un mode de partage plutôt que de possession de la voiture dans le milieu urbain.

- La perception accrue des enjeux écologiques, à la fois de la part des autorités publiques et des consommateurs.

Notre concept bénéficiera de deux avantages concurrentiels clés :

- **Ecologycar®** sera une « **Company Clean Tech** » dès la naissance. Nous serons les premiers à établir un bilan 100% certifiée et écologique pour nos clients (ISO14001, SD26000, AF100NR, ISO26000, Bilan carbone®). Ceci représente une barrière d'entrée majeure pour nos concurrents, qui doivent changer profondément leur modèle économique : gestion et parc automobile.

- **Ecologycar®** vise à établir des partenariats avec des fournisseurs à la pointe des évolutions technologiques relatives aux énergies alternatives : FAM, Tesla, Newteon (Heuliez, MATRA, Think en cours). A cet effet, nous sommes déjà en discussions avancées avec l'ensemble de ces entreprises afin d'établir des partenariats pour la fourniture prioritaire de véhicules écologiques. En effet, ces start-ups préfèrent souvent collaborer avec d'autres start-ups plutôt qu'avec les grands concurrents (Hertz, Avis, ...) où le rapport des forces est inégal.

- Ainsi, **Ecologycar®** mettra en place un système de gestion **GREEN LINE SYSTEME®** qui rejoint d'autres start-up créant ainsi une filière de fournisseurs et partenaires 100% « Green-Tech »

L'ÉQUIPE

Fondateur : Andrés Assmus

10 ans d'expérience commerciale et de gestion dans multiples secteurs et pays.

Marketing : Wissam Kahi

Directeur de projet practice media et tourisme BOOZ&COMPANY

Finance : Jean Michel Lebouvier

Ancien dirigeant, CAZENOVE JP Morgan

PERSPECTIVES DE DÉVELOPPEMENT

Ecologycar® ambitionne de devenir un des leaders de la location des moyens de transport écologiques.

I - Dans une première phase :

Ecologycar® se focalisera sur le marché de luxe avec des voitures ciblées de type « voiture de prestige ». Ce marché est pertinent en première phase au vu de la rareté et de la nature exclusive des services offerts. Ainsi, nous ciblerons :

- Quelques villes de taille réduite et riches (Paris, Monaco, Genève) où les services seront offerts notamment aux grands hôtels

- Des partenariats avec des grands comptes permettant de contrôler quelques marchés de luxe captifs en région parisienne (ex. Air France pour la première classe, Aéroport du Bourget, ADP, dirigeants d'entreprises de luxe...)

Cette première phase jouera le rôle de pilote . elle permettra de tester et améliorer le concept. Elle permettra également de financer la croissance de la flotte requise pour la deuxième phase.

II - Dans une deuxième phase, une flotte de voitures de type « moyenne gamme » permettra d'étendre l'offre à d'autres clients :

-Les flottes d'entreprise soucieuses de leur empreinte environnementale

-Les acteurs publics : collectivités, entreprises publiques, ministères, parlement, métropoles

MARCHÉ / CLIENTS

Les risques majeurs sont aujourd'hui notre capacité à négocier des partenariats privilégiés avec les fournisseurs afin de pouvoir constituer rapidement une flotte suffisante pour la phase I et notre capacité à lever des fonds nous permettant de constituer dans cette flotte à temps et de bénéficier d'un « first mover advantage ».

Investisseurs	Clients	Concurrents
En cours : Fonds propres pour 150K€ En cours : Garantie OSEO + Banque : 900K€ En cours : Business Angels : 450K€	PME-PMI, Grands groupes, B2B, B2C, collectivités, entreprises publiques.	SANS CHAUFFEUR : Mobizen(VEOLIA), Okigo(AVIS), Carbox, Caisse-commune (TRANSDEV), Hertz AVEC CHAUFFEUR : Elite, Service prestige, Chabé, Biribin, Ambassador,