



2, place des Corporations

34590 MARSILLARGUES

☎ +33 (0)4 67 99 61 66

Contact

Abdelkader GUELLIL

@ : abdelkader.guellil@akaeno.com

Mission

Utiliser les biotechnologies pour développer des procédés environnementaux nouvelle génération et les commercialiser pour devenir à 5 ans un leader reconnu expert du domaine.

Activité

Fournir des solutions environnementales clés en main à nos clients industriels.

Stade de développement

- Développement technologique
- 1^{er} produit, 1^{er} client
- Développement commercial
- Développement international

Date de création : 08/2003

Nombre de salariés initial : 3

Nombre de salariés actuel : 11

Nombre de salariés à 3 ans : 50

Fonds propres : 216 K€

Fonds levés : 2 300 K€

Montant recherché : 3 000 K€

Aujourd'hui, je recherche

- Des partenaires financiers
- Des partenaires commerciaux
- Des partenaires "industriels"

ACTIVITÉ

- Akaeno est une société spécialisée dans le traitement biologique des effluents industriels. Son métier consiste à développer, grâce aux outils de la biotechnologie, des procédés qui permettent d'éliminer spécifiquement des polluants présents dans les eaux générées par l'activité industrielle avant que celles-ci ne soient rejetées à l'extérieur des sites de production.

- La réglementation impose à toutes les collectivités locales de mettre en place des conventions de rejets obligeant les industriels à "pré-traiter" les eaux utilisées dans leurs procédés de fabrication avant de les rejeter dans les réseaux publics.

Akaeno adresse toutes les activités industrielles qui génèrent des polluants difficiles à traiter avec les technologies classiques.

- Le cœur du savoir-faire d'Akaeno réside dans sa capacité à définir le "cocktail" de bioactivités et le procédé adaptés au polluant spécifique à traiter. Akaeno détient trois brevets, en déposera 1 de plus avant Q3-09, et a monté un projet dans le cadre d'un programme européen qui doit permettre de déposer un brevet commercialisable par an.

Tous les procédés développés par Akaeno sont compacts et ne génèrent pas de déchets ultimes. C'est une révolution dans ce sens où aujourd'hui traiter ces déchets est plus couteux que traiter l'eau.

- Des ensembliers généralistes proposent des solutions classiques. Les principaux avantages des produits Akaeno sont la compacité et les faibles coûts de fonctionnement, avantages conférés par la spécificité des procédés.

- Les filières de valorisation sont des concurrentes indirectes. Malheureusement, les pratiques non-respectueuses de l'environnement qui perdurent sont des concurrentes indirectes également.

L'ÉQUIPE

A. GUELLIL (40), Fondateur et Président

12 ans d'expérience professionnelle dans les domaines du traitement d'effluents industriels (technique et commercial)

D. CAIRE (44), Directeur Commercial
18 années en gestion commerciale et marketing industriel dont 12 années en Business Development

PERSPECTIVES DE DÉVELOPPEMENT

Akaeno se doit de prendre les parts de marché dans le secteur des IAA grâce à ENOTAI et ENOLYS. La stratégie consistant à travailler au référencement de ses procédés auprès de grands noms de l'industrie agroalimentaire porte ses fruits.

Le plan de développement à 5 ans actuellement mis en œuvre par Akaeno peut être résumé de la manière suivante :

poursuite de la commercialisation directe de ENOTAI et ENOLYS, démarrage des ventes de ces systèmes à l'export à partir de 2009-10, mise en place d'un réseau de commercialisation Q3-09, lancement de nouveaux produits (nouveaux segments de marché = nouveaux polluants) progressivement courant 2009 et 2010, renforcement progressif de l'équipe commerciale et du service production.

MARCHÉ / CLIENTS

Le marché actuel : les IAA
Les marchés à développer : Les nombreuses industries qui génèrent des polluants difficiles à traiter

Investisseurs	Clients	Concurrents
SGAM, Soridec	Industriels, IAA	Carbofil, Eurobio, ...